

NOVEDADES DE LA INDUSTRIA

Naturgy y Fundación FLOR entregaron los diplomas a las participantes del programa Cosas de Mujeres



Se entregaron los diplomas a las 30 mujeres participantes del programa denominado “Cosas de Mujeres”, el cual abordó los ejes temáticos desde la perspectiva feminista, y se trabajó en los modelos mentales necesarios para afianzar la autonomía e independencia personal.

El Programa Cosas de Mujeres (CDM) busca potenciar las características emprendedoras en la mujer, revisar y fortalecer la autoestima y empoderarlas para que puedan lograr lo que se proponen. Con una frecuencia de dos clases por semana y sin costo alguno para las participantes, se realizó de forma abierta vía plataforma zoom durante siete encuentros. Entre los principales ejes de trabajo se destacaron: “Autoconocimiento y empoderamiento”, “Creación y gestión de un emprendimiento” y “Marketing y redes sociales”.

“Agradecemos a la Fundación FLOR por permitirnos ser parte de esta iniciativa, ya que, a través de la participación de Naturgy en esta actividad, logramos materializar el programa Cosas de Mujeres que permitió potenciar las características emprendedoras de las mujeres a través de una propuesta innovadora que busca abordar temas relevantes para las mujeres. El grupo Na-



turgy asume compromisos alineados con los Objetivos de Desarrollo Sostenible, de la agenda 2030 de Naciones Unidas, donde uno de los principales ejes para trabajar es la Diversidad, la igualdad y la inclusión, por eso nuestro compromiso con la sostenibilidad nos acercó a la Fundación FLOR dedicada a fomentar la formación de mujeres líderes”, enfatizó Gerardo Gómez, gerente general de Naturgy BAN.

“En Fundación FLOR estamos felices de tener un programa que ayuda a soñar y llevar a la acción. Creemos que un emprendimiento puede ser el paso clave para la independencia financiera y la libertad de elección de cada mujer”, afirmó Laura Tula, directora Académica de CDM de Fundación FLOR.

Emerson lanza un nuevo controlador digital de válvulas



Emerson anunció el controlador digital de válvulas Fisher™ FIELDVUE™ DVC7K, un nuevo diseño que ofrece mejoras con base en 30 años de innovaciones probadas en el campo. El DVC7K cuenta con la tecnología Advice at the Device™ con procesamiento y análisis incorporados para convertir datos sin procesar en información práctica localmente con capacidades Bluetooth®, todo dentro del dispositivo. Esto significa que el personal de mantenimiento puede recibir los datos en su teléfono, tableta o computadora de forma inalámbrica sin tener que estar en una sala de control dentro de la planta. La nueva tecnología del controlador de la válvula mejora el desempeño, la confiabilidad y el período de actividad de las válvulas de apertura y cierre y las de control (y, por extensión, de toda una instalación o planta de procesos) en una amplia gama de aplicaciones industriales de procesos. Además, proporciona la información necesaria para crear procesos laborales ágiles.

Los controladores digitales de válvulas están disponibles como accesorios para las válvulas de apertura y cierre y las de control, a fin de proporcionar análisis local de los datos de las válvulas, comunicaciones digitales con los sistemas host y otras funciones. Estas capacidades mejoran el período de actividad al alertar al personal cuando aparecen problemas, reducen los costos de mantenimiento al proporcionar la información práctica necesaria para realizar mantenimiento proactivo en lugar de reactivo y acortan los tiempos de resolución de problemas al recomendar acciones correctivas. Por ejemplo, una válvula de control puede estar reaccionando lento a los comandos de movimiento, lo que suele ser un signo temprano de problemas venideros. El dispositivo DVC7K reconocerá este tipo de condición, alertará al personal y proporcionará recomendaciones para arreglar el problema.

El DVC7K interpreta los datos para crear un plan de acción optimizado al combinar tecnología patentada, algoritmos basados en la experiencia y el análisis continuo en tiempo real con conectividad flexible e integración sencilla. Usa un potente procesamiento en el Edge Computing real incorporado para analizar los problemas y crear información práctica, lo que proporciona visibilidad en tiempo real de la condición de la válvula mediante el análisis local de los datos por medio de sus diagnósticos incorporados. Si el análisis revela un problema, se crea una alerta que es visible de forma local o remota y proporciona la información necesaria para crear procesos laborales ágiles que ahorran tiempo y dinero. Todas las alertas incluyen acciones recomendadas para solucionar el problema: una nueva función de los controladores digitales de válvulas que es única en la industria.

Antes, los datos de los controladores digitales de válvulas tenían que ir a un sistema host que los procesara y preparara para su visualización; sin embargo, con la inteligencia de este sistema, ahora se puede acceder a los datos sin necesidad de acceder al software del host. Toda la información se puede visualizar en la interfaz de usuario local del DVC7K, en una ubicación cercana mediante la tecnología inalámbrica de Emerson Secure Bluetooth® o de forma remota luego de su transmisión por una red digital cableada a un host, como un sistema de control distribuido o de gestión de activos.

La interfaz del usuario local proporciona una indicación rápida de la condición de la válvula mediante LED y los usuarios pueden navegar desde la pantalla de inicio de la interfaz para ver más información. Emerson Secure Bluetooth permite el acceso a uno o más controladores de válvulas a distancias de hasta 30 pies de cualquier dispositivo compatible con Bluetooth, como un teléfono inteligente o una tableta. Ya sea que la información se visualice de forma local, cercana o remota, el personal de la planta puede usarlo para visibilizar la condición de la válvula.

Las especificaciones del dispositivo DVC7K se pueden ajustar para todas las válvulas nuevas y se pueden adaptar a la mayoría de las instalaciones de las válvulas existentes. En ambos casos, es un proceso rápido y sencillo por medio de la interfaz del usuario local. La fiabilidad y el desempeño a largo plazo están probados con más de tres millones de unidades de FIELDVUE vendidas y diez mil millones de horas de operación en el campo, lo cual es un requisito clave, porque las válvulas Fisher y otras válvulas de Emerson suelen usarse en aplicaciones industriales de procesos vitales.

Emerson amplía su liderazgo en automatización con un acuerdo para adquirir Flexim

Emerson anunció un acuerdo definitivo para comprar FLEXIM Flexible Industriemeßtechnik GmbH ("Flexim"), líder mundial en medición de caudal ultrasónico con abrazadera para líquidos, gases y vapor.

Con sede en Berlín, Alemania, Flexim aporta a Emerson tecnología complementaria y altamente diferenciada y sólidas relaciones con los clientes, con una base instalada de más de 100.000 caudalímetros y aproximadamente 450 empleados. Flexim proporciona tecnología de medición de caudal ultrasónica con abrazadera de alta precisión y bajo mantenimiento para una amplia gama de mercados finales atractivos, incluidos el de productos químicos, agua y aguas residuales, ciencias biológicas, alimentos y bebidas y generación de energía. La transacción ampliará el portafolio de automatización y las capacidades de medición de Emerson que complementarán su posición existente respecto de la medición de caudal con Coriolis, por presión diferencial, magnética y tipo Vortex. Respaldado por un crecimiento favorable del mercado final y el liderazgo tecnológico, se espera que el mercado mundial de caudalímetros ultrasónicos con abrazadera crezca anualmente en cifras altas de un solo dígito a largo plazo. Tras el cierre de la transacción, se prevé que la sede de Flexim en Berlín se convierta en el Centro de excelencia de medición de flujo ultrasónico de Emerson.

"Estamos entusiasmados de mejorar aún más las capacidades de Emerson con la incorporación de la tecnología líder de medición ultrasónica con abrazadera de Flexim que es un fuerte complemento a nuestro portafolio de dispositivos inteligentes", dijo Ram Krishnan, director de operaciones de Emerson. "Flexim aporta una nueva e interesante tecnología que nos permitirá acelerar el crecimiento. La combinación del conjunto integral de mediciones de Emerson y la tecnología innovadora de Flexim mejorará el valor que brindamos a los clientes en

una variedad de industrias. Esperamos darle la bienvenida a Emerson a los empleados capacitados y dedicados de Flexim, donde continuarán desempeñando un papel fundamental para impulsar el éxito del negocio”.

“Estamos encantados de unirnos a Emerson que comparte nuestra cultura de innovación y se centra en la tecnología y la I+D”, afirmó Jens Hilpert, director ejecutivo y cofundador de Flexim. “Esta transacción nos permitirá brindar soluciones más integrales a un conjunto más amplio de clientes, al aprovechar el liderazgo global en dispositivos inteligentes y la excelencia comercial de Emerson. A medida que unimos fuerzas con Emerson, continuaremos sirviendo a nuestros clientes y utilizando nuestras capacidades combinadas para resolver necesidades de medición esenciales”.

Se espera que la transacción se cierre a finales del año fiscal 2023 de Emerson, sujeta a las condiciones de cierre habituales. Se espera que Flexim contribuya al crecimiento de las ventas, los márgenes brutos y los márgenes EBITA ajustados de Emerson. Los términos de la transacción no fueron revelados. Flexim se incluirá en el segmento de medición y análisis de Emerson.

Para la transacción, Evercore actúa como asesor financiero, y Freshfields Bruckhaus Deringer LLP actúa como asesor legal.

Resultados del Q3 de Wintershall Dea: una estructura empresarial más ágil para un mercado competitivo y cambiante

En una rueda de prensa, el CEO de Wintershall Dea, Mario Mehren, y el director financiero (CFO), Paul Smith, informaron los resultados operativos y financieros de la compañía en el tercer trimestre (Q3) de 2023.

La empresa registró una producción de 324.000 barriles equivalentes de petróleo al día en el tercer trimestre de 2023, estable en términos interanuales. El EBIT-DAX se situó en 964 millones de euros, un 53% inferior en términos interanuales, lo que refleja el regreso a un contexto de precios de las materias primas más moderado desde el extraordinario tercer trimestre de 2022.

Estructura empresarial optimizada

En septiembre, Wintershall Dea anunció cambios en su estructura corporativa. “La compañía tiene previsto reducir los costos en 200 millones de euros al año”, ase-



guró el director financiero Paul Smith. “Estamos simplificando Wintershall Dea: para reforzar nuestra competitividad, reducir costos y mantenernos centrados en nuestras prioridades estratégicas”.

La compañía reducirá el tamaño de su directorio a tres miembros, disminuirá alrededor de quinientos puestos de trabajo y establecerá una única casa matriz en Kassel. El CEO Mario Mehren dijo: “son decisiones difíciles, pero son las correctas para mantenernos competitivos en un entorno cambiante y desafiante”.

Además, Mehren anunció que el negocio internacional E&P de Wintershall Dea y las actividades de gestión de carbono e hidrógeno serán legalmente separadas de sus participaciones relacionadas con Rusia. “La separación legal es parte de nuestra salida, no una alternativa a la salida de Rusia”, enfatizó Mehren.

Wintershall Dea: líder en CAC en el Mar del Norte

Wintershall Dea también anunció avances en su negocio de gestión del carbono e hidrógeno, con la adjudicación de otra licencia de captura y almacenamiento de carbono (CAC) en el Mar del Norte. La licencia Camelot en el Reino Unido, obtenida en agosto, tiene un potencial de almacenamiento de hasta seis millones de toneladas de CO₂ al año. “Con cuatro licencias de CAC, en tres países, nos estamos perfilando como verdaderos líderes en CAC en el Mar del Norte”, afirmó Mehren.

Dvalin en marcha: más gas para Europa antes del invierno

La compañía puso en marcha su campo de gas natural Dvalin en Noruega a fines de julio. Se espera que Dvalin produzca hasta finales de la década de 2030 y, en su punto máximo, suministrará energía suficiente para calentar dos millones de hogares. “Mientras Europa continúa buscando fuentes de gas confiables y a largo plazo, nos complace que Dvalin esté operativo de manera segura”, expresó Mehren.

Con el invierno acercándose, Mehren advirtió sobre la complacencia en cuanto a la seguridad energética europea. A pesar del almacenamiento completo de gas, describió una situación frágil con múltiples potenciales riesgos de suministro, incluido el actual conflicto en Medio Oriente. “Cuando se trata de la seguridad del suministro energético que nuestra economía y sociedad esperan: ninguno de nosotros, ya sean los responsables de políticas o la industria, podemos bajar la guardia”.

Progresos del proyecto en Argentina

En Argentina se registraron claros avances en el proyecto Fénix, con la finalización exitosa del gasoducto submarino. A partir de 2025 está previsto que Fénix suministre 10 millones de metros cúbicos de gas al día. El proyecto respalda la contribución de Wintershall Dea al suministro energético de Argentina, a la vez que se espera que aumente significativamente la producción global de gas de la compañía.

Geocycle celebra su 25º aniversario en Argentina: un pilar para la transición a una economía más circular



Geocycle Argentina, empresa perteneciente a Holcim y líder global en soluciones circulares e innovadoras de gestión sustentable de los residuos, cumple sus primeros 25 años en el país marcando un hito en la economía circular a través de la revalorización de residuos.

Los residuos representan un gran reto para la sociedad actual y futuras generaciones, en donde se requiere repensar la manera de gestionarlos.

En ese contexto, Geocycle Argentina ha estado comprometida desde sus inicios, buscando ofrecer soluciones innovadoras para atender necesidades específicas, empleando procesos globales estandarizados, avalados y confiables sobre los residuos, de manera que se garantice su reciclaje y la recuperación de energía.

Actualmente, Geocycle Argentina convierte aproximadamente 60.000 toneladas anuales de residuos en recursos que se incorporan a los procesos productivos de otras industrias. Su transformación, que provienen de diversas actividades y procesos productivos se incorporan al proceso de fabricación del cemento. Esto permite a Geocycle asegurar que el ciento por ciento del contenido mineral y energético sea integrado sin generar cenizas ni subproductos.

De esta manera, se le da una alternativa de gestión sustentable a los residuos, y se evita que se envíen a rellenos sanitarios u otras alternativas de disposición, donde no se aprovecha ninguno de estos elementos.

“Nuestro objetivo es mejorar el mundo para las generaciones venideras, brindar soluciones de largo plazo para los desafíos de residuos, evitando que terminen en espacios vitales. Día a día nos replanteamos la forma de gestionarlos para que generen el mayor valor posible para la sociedad, con un enfoque de Economía Circular”, comentó Florencia Martín, Gerenta de Geocycle Argentina.

Geocycle Argentina en números:

- Tres plantas operativas en Jujuy, Mendoza y Córdoba.
- Plataforma de precondicionamiento de residuos en Córdoba.
- Estación de procesamiento y separación de residuos sólidos urbanos para su reutilización en Córdoba. Única en el país. Con una capacidad instalada para

procesar 100.000 tn de residuos anuales. Esto es equivalente a dejar de enterrar tres meses los residuos sólidos urbanos de la ciudad de Córdoba.

- Planta de recuperación de plásticos posconsumo que procesa hasta 10.000 kg de residuos por hora.
- Alrededor de 250 clientes en todo el país.
- Más de 160 acuerdos con municipios y ciudades del país para recuperar sus residuos urbanos.
- +60.000 tn de residuos gestionadas de manera sustentable por año, un peso equivalente al volumen de más de 30 piletas olímpicas.
- En 2023 recibió más de 3000 tn de neumáticos fuera de uso a nivel nacional, en vistas de coprocesarlos. Se trata de un residuo que tarda más de 600 años en descomponerse.
- Recibió el Premio Nacional de “Argentina Economía Circular”.
- Más de 50 personas trabajando en pos de la gestión sustentable de residuos.

Scania presenta “driver app”, la herramienta digital para conductores

Scania Argentina presentó Driver App, la aplicación que conecta al conductor con el ecosistema digital de Scania. La herramienta integra todos los servicios relevantes de la flota y ya está disponible para utilizar en todo el país.

Al ser conectada con el portal “My Scania”, la aplicación agiliza las tareas administrativas de los conductores y por consiguiente beneficia la gestión de flotas al simplificar los flujos de trabajo, el almacenamiento de listas



de verificación y el manejo de informes de defectos.

Con una interfaz altamente intuitiva, Driver App permite al administrador de la flota crear la cuenta de cada conductor y, al asignarle ese rol en el portal, el conductor accede y activa diversos beneficios: un checklist al vehículo para verificar antes de salir a la ruta, evaluación de la conducción y consejos para mejorarla, visualización de reservas de servicios, poder generar reportes de fallas y observaciones, medición del nivel de combustible y AdBlue, contacto directo con Scania Assistance y las indicaciones para llegar al taller más cercano, entre otras opciones.

“El administrador de la flota también puede realizar fácilmente un seguimiento en My Scania de las comprobaciones que se realizan”, explicó Leandro Hernández, director de Servicios de Scania Argentina. “Nuestro objetivo permanente es optimizar los servicios y brindar soluciones integrales a nuestros clientes, aplicando los desarrollos tecnológicos que facilitan el trabajo diario”.

Tgs finalizó obras de expansión fundamentales en Vaca Muerta

La compañía de energía finalizó las obras en sus dos principales activos de Vaca Muerta. A través de una inversión de USD 100 millones, extendió en 32 km su gasoducto Vaca Muerta Norte y amplió la capacidad de acondicionamiento de Planta Tratayén.



Tgs concluyó las obras para extender 32 km su gasoducto de captación, desde la zona Los Toldos I Sur hacia El Trapial, consolidando una red de 183 km de gasoductos en Vaca Muerta.

Asimismo, comenzó a operar las dos plantas Joule Thomson que incrementan la capacidad actual de acondicionamiento de gas en Planta Tratayén de 7,6 MMm³/día a 15 MMm³/día.

Mediante estos servicios integrales, más gas de Vaca Muerta puede llegar a los sistemas de transporte y

distribución que alimentan a las industrias y hogares argentinos, a la vez que se extrae gasolina natural agregando valor a las empresas productoras de gas que operan en Vaca Muerta.

Así, tgs continúa su proyecto de inversión en Vaca Muerta, que comenzó en 2018, con el cual se consolidó como la compañía de servicios integrados líder en la cuenca, que ofrece soluciones a los productores en la boca del pozo y permite viabilizar la producción de gas de Vaca Muerta hacia los grandes centros de consumo.

“Estamos muy orgullosos de continuar expandiendo las operaciones de tgs en Vaca Muerta, ratificando así que las inversiones realizadas desde 2018 son una solución eficiente para los productores, resolviendo el transporte y acondicionamiento de la producción y agregando valor al gas natural”, afirmó Oscar Sardi, CEO de tgs.

Cabe destacar, que tgs ya comenzó nuevas obras para la instalación y puesta en marcha de dos nuevas plantas de acondicionamiento de gas que permitirán, en 2024, duplicar la capacidad actual de su Planta Tratayén para alcanzar un total de 28 millones de m³/día. La tecnología de las dos nuevas plantas Propak permitirá disponibilizar, a futuro, el negocio de procesamiento de gas a escala en el corazón de la cuenca neuquina.

“Tenemos un proyecto de ampliación de nuestra Planta Tratayén proyectado hacia 2024 que estamos cumpliendo. Vamos a acompañar modularmente el desarrollo de Vaca Muerta, y brindaremos más y mejores servicios a los productores”, afirmó Oscar Sardi, CEO de tgs.

Grupo Naturgy designó en Argentina a nueva directora de Comunicación y RRII

El grupo Naturgy, accionista mayoritario en Argentina de las empresas Naturgy BAN, Gasnor y Energía San Juan, designó como nueva directora de Comunicación y Relaciones Institucionales de Argentina a María Verónica Argañaraz, una profesional con formación en Relaciones Públicas e Institucionales de la universidad Siglo 21 y más de 25 años de experiencia en el sector energético. Desde marzo de 2020, ocupaba la Gerencia de Comuni-



cación y Relaciones Institucionales de la filial Gasnor, distribuidora de gas natural por redes del noroeste argentino.

El rol de la nueva directora se centrará en continuar la tarea de fortalecer el reconocimiento y reputación de la compañía, en una instancia en la que se buscará potenciar las sinergias de las áreas a su cargo. Para ello, estará bajo su responsabilidad la comunicación corporativa, asuntos públicos, y sostenibilidad de las distribuidoras de gas de Grupo Naturgy en Argentina (Naturgy Ban y Gasnor).

El Directorio de Naturgy aprovechó la ocasión para reconocer y agradecer los méritos y la carrera de la directora saliente, María Bettina Llapur, quien a lo largo de casi 30 años de trabajo en la Compañía se transformó en una de las profesionales más relevantes del país en el ámbito de la comunicación corporativa.

Nuevos socios en KPMG Argentina

KPMG Argentina ha promovido a la categoría de socios a los profesionales Gabriela Pérez, Vanesa Colombo, Gonzalo Brest y Franco Basile, quienes pasaran a integrar los equipos de Auditoría y de Impuestos & Legales de la firma. Sus nombramientos representan un reconocimiento a la dedicación, el compromiso, la experiencia

y la trayectoria, que hacen al crecimiento continuo de KPMG en el país.

En Auditoría, Gabriela Pérez, con más de 20 años de trayectoria en la firma, aporta una amplia experiencia en diversas tareas vinculadas a la auditoría de estados contables de sociedades comerciales, industriales, de seguros, fideicomisos y mercado de capitales. Es Contadora Pública egresada de la Universidad Nacional de La Plata y se especializó en la industria de seguros tanto en compañías nacionales como internacionales. Por su parte, Vanesa Colombo, también Contadora Pública de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires (UBA), posee experiencia en el sector de seguros con amplio conocimiento en clientes internacionales reportando estados contables bajo IFRS. Su especialización está ligada a aquellos clientes que se encargan del desarrollo de software y aseguradoras.

En cuanto a Impuestos & Legales, el nuevo socio Gonzalo Brest es abogado, lleva seis años en la firma desarrollando su trabajo en el área de Impuestos y Aduanas, además de atender temas de Regulaciones Cambiarias y brindar asesoramiento a clientes para hacer negocios en un entorno complejo como el argentino. Y Franco Basile, con casi 8 años en KPMG, es Contador Público de la Facultad de Ciencias Económicas de la UBA y se especializó en empresas de tecnología y telecomunicaciones.

